

MEMORIA DE NIVEL 5. COMPRAS/VENTAS

Debemos rellenar cada actuación realizada, por ejemplo:

A.- Venta de nuestros productos a grupos participantes de los Institutos...

- ¿En qué consiste y cómo hemos llamado la atención de nuestro cliente?
Creemos que a GUARDMOUNTAIN le va a venir realmente bien nuestra app porque, además de que lo pueden utilizar en su tiempo de ocio para disfrutar de la naturaleza de Palencia, complementa muy bien su negocio pudiéndole ser muy útil. A nosotros nos viene genial porque de gustarles, que seguro que sí, pueden recomendársela a sus clientes. Podemos crear una sinergia muy positiva con esta empresa.

- ¿Qué deben los compradores valorar de nuestro producto?

Lo completa que es nuestra app y la calidad de su información y contenido, siempre con un toque de seguridad.

- ¿Por qué puede venir bien comprarnos a nosotros?

Somos una nueva app que puede va a atraer mucha clientela en el corto plazo, por lo que invertir el dinero en nuestra publicidad puede ser un aliciente para el resto de empresas y además la pueden utilizar también a nivel particular para disfrutar de la naturaleza a través de la fotografía.

- ¿Hemos realizado la correspondiente factura al comprador?

Sí, hemos hecho la factura para GUARDMOUNTAIN (IES GUARDO)