

MARKETING EMPRENDEDOR

MERCADO.

Nuestro mercado es un poco exclusivo ya que va dirigido a una minoría de personas. Es un mercado muy libre y expresivo, ya que plasmamos nuestros diseños y nos dedicamos a hacer felices a las futuras mamás y a cubrir las variadas necesidades que tienen en esos meses tan felices. No son productos baratos, pues son a medida y eso se paga.

CLIENTE.

Nos vamos a dirigir a un cliente muy concreto como es la mujer embarazada. No hay rango de edad definido, pues el embarazo no está encasillado en una cierta edad.

COMPETENCIA.

Nuestra competencia tampoco es muy grande. A nivel de tienda online competimos con algunas marcas como "H&M" o alguna otra. Pero sobre todo nuestra competencia a día de hoy es que muchas personas visten con ropa normal para marcar barriguita y ya no se lleva tanto lo de camuflarla. De igual manera nuestra competencia en Béjar es nula, no tenemos rivales locales ni en los alrededores, sólo estamos nosotros.

PROVEEDOR.

Nuestro proveedor será la tienda donde compraremos los tejidos que es una tienda de Béjar llamada RETALES. Esa tienda será nuestro proveedor principal junto con las distintas mercerías de la localidad.

DISTRIBUCIÓN.

Para nuestras prendas vendidas online tendremos contratado un servicio de transporte ajeno a nosotros, como por ejemplo SEUR; nuestros clientes pagarán los gastos de envío, ya que no están incluidos en el precio de la prenda.

Para la venta presencial, tendremos un local alquilado en la calle Colón de Béjar, con un coste de 300€ mensuales, justo al lado del Hotel Colón, y los clientes que lo deseen vendrán directamente a comprarlo allí.